

事業継続力強化計画認定申請セミナー開催



神奈川代協

粕谷氏がBCP策定のポイントなど解説

神奈川代協は7月26日、横浜市のかながわ労働プラザでBCP策定および化計画認定申請セミナーを開催した。セミナーでは日本代協アドバイザーで株式企画代表の粕谷智氏が、BCP策定のポイントなどを3部構成で概説した。

新昇傑陳亦開

(損保版)

第1～4月曜日発行
発行所 新日本保険新聞社
大阪市西区靱本町1丁目5-15
(郵便番号550-0004)
電話 (06) 6225-0550(代表)
FAX (06) 6225-0551(専用)
購読料 1か月2200円
(消費税、送料込み)
©新日本保険新聞社 2021

シンニチ保険Web
www.shinnihon-ins.co.jp
**購読者専用バックナンバー
閲覧パスワード**
izayoidiary
2021年10月4日 AMまで
※偶数月の第一月曜日正午ごとに変更

(左から) 野元氏、粕谷氏、三ヶ尻氏

でに行えれば顧客が困らないか、不安や不満を与えないかなどを基準に講じるべきだとした。	BCPに盛り込む各業務の対応手順については、災害が発生した瞬間から重要業務を再開するまでの行動ルールを業務の流れの時系列で項目ごとにマニュアル化し、役割や責任分担を明確にして、災害発生時にたるものでなければいけない。
--	--

ミナー実施の趣旨やBCP策定の必要性などについてガイダンス。事業代理店におけるBCPの重要性について粕谷氏は、「災害時には保険代理店の従業員自身も被災者のひとりにならかにいる可能性が高い。こうした中で災害時にも平時と変わらず

ない品質を維持するには、事前の対策と計画が必要になる。その事前の対策と計画こそが代理店BCPの策定だ」と呼びかけた。

第2部では、BCP策定の具体的な手順や留意点について解説。BCP策定にあたり柏谷氏は、「まずは何よりも先に、

じのような業務が増壇するのかを予想して、あらかじめ社内で役割分担をしておく必要があると説明。予想される業務内容として「初動対応（安否確認、被害確認）」「顧客対応（災害対応）」「インフラ復旧、代替手段の確保」「顧客対応（通常業務）」などをあげ、各業務の担当者が決つくる。

は災害が発生した場面を想定し、どのように行動すべきかを全員でディスカッションし、自分自身が納得することが大切だと述べた。

「いざという時」役立つ代理店に役割や機能を発揮できる体制の構築を

神奈川代協は7月26日、横浜市のかながわ労働プラザでBCP策定および事業継続力強化計画認定申請セミナーを開催した。セミナーでは日本代協アドバイザーで株式会社粕谷企画代表の粕谷智氏が、BCP策定のポイントなどを3部構成で概説した。

スカッショーンし、自分自身が納得することが大切だと述べた。

第3部では、事業継続力強化計画認定申請書の申請方法について説明。その際は、7月上旬に粕谷氏が、粕谷氏、川代協会長でEXT代表の書を作成・提出する。

谷氏の支援のもとで申請書作成作業を振り返り、紹介書作成にあたる代協が作成し、

統力強化計画

書き方ガイド」を参照し、三ヶ尻会長と一緒に先立ち、三ヶ尻会長とともに平時から訓練しておきましょう」と呼びかけた。

株式会社N ながら自社の規模特性に応じて申請項目を記載し、三ヶ尻明広理事が挨拶。三ヶ尻氏は「先日も熱海で土砂崩れが発生するなど、自然災害が相次いでいる。非常時に代理店は、お客様のために行動しなければいけない。そのときのためのものだ」と述べた。

とともに申のようすを
イドがとてもわかりやす
くまとまっているので、
あらがたかった」と話
た。

当社は、セミナー開催